



NACHFASS-KARTE

Angebote nachfassen, das wirkt

Angebot raus, und dann Stille? Diese drei Nachrichten holen das Gespräch zurück. Zum Kopieren und Anpassen, neben den Schreibtisch legen.

Timing: Fass 2 bis 4 Tage nach dem Versand nach. Dann ist dein Angebot noch frisch im Kopf und nicht im Papierkorb der Prioritäten gelandet.

1 Das erste Nachfassen

2 bis 4 Tage danach

Hallo Frau Muster, ich habe Ihnen mein Angebot geschickt und würde gern kurz von Ihnen hören: Was spricht Sie daran am meisten an? Dann kann ich es genau auf das ausrichten, was Ihnen wichtig ist.

2 Wenn keine Antwort kommt

5 bis 7 Tage danach

Hallo Frau Muster, ich melde mich noch einmal, weil mir Ihr Projekt im Kopf geblieben ist. Mir ist dazu ein Gedanke gekommen, der zu Ihrem Ziel passt. Wollen wir kurz telefonieren?

3 So findest du heraus, wo du stehst

im Gespräch

Wo stehen Sie gerade mit Ihrer Entscheidung? Und was brauchen Sie von mir, damit es für Sie rund wird?

DAS LÄSST DU BESSER WEG

„Haben Sie mein Angebot bekommen?“ bringt nur ein knappes Ja oder Nein. Stell lieber eine offene Frage, die zum Erzählen einlädt. Und dräng nicht. Fragen und Zuhören nervt nie.

Du willst sicher nachfassen, ohne zu zögern?

Lass uns in einem Kennenlerngespräch sprechen · christinabodendieck.de/kontakt-christina-bodendieck