

# Verkaufserfolge beginnen im Kopf

## Tag 1 der Challenge



### Deine Aufgabe:

Erinnere Dich an Dein letztes erfolgreiches Verkaufsgespräch.

- ✓ Wie hast Du Dich dabei gefühlt?
- ✓ Wie hat Dein Gesprächspartner sich verhalten?
- ✓ Wie hast Du Dich verhalten?
- ✓ Was hat es so angenehm gemacht?

Nimm Dir einen Moment Zeit und schreibe die positiven Aspekte dazu auf:

- ✓ Was ist Dir aufgefallen?
- ✓ Was hast Du zu dieser positiven Atmosphäre beigetragen?

*Erledige diese Aufgabe noch heute, damit Du am Ball bleibst!*

*Tausche Deine Erfahrungen mit den anderen Gruppenmitgliedern*

*aus und poste in der Gruppe, [klicke einfach hier:](#)*